

## TOP 30 podjetij v orodjarstvu

	Čisti prihodki od prodaje	Index 15/14	Povp. št. zaposlenih po del. urah	Delež prodaje na tujih trgih (%)	Dodana vrednost na zaposlenega (EUR)	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBITDA)	Neto čisti dobiček / izguba
1. UNIOR	159.819.018	100,2	2.036,0	80,0	32.190	16.813.435	3.611.837
2. LAMA OKOVJA	69.727.062	119,0	405,0	75,3	56.395	11.972.248	6.183.724
3. KOVINOPLASTIKA LOŽ	47.097.789	95,3	589,8	88,3	28.656	3.271.460	283.362
4. NOŽI RAVNE	19.211.619	104,8	199,9	91,5	40.517	2.696.057	1.717.849
5. GORENJE ORODJARNA	14.697.483	99,2	225,1	56,5	32.586	1.291.149	511.076
6. EMO	13.122.651	115,9	181,6	96,6	45.868	2.694.790	847.068
7. DOM-TITAN	12.965.038	101,1	176,9	68,3	22.921	812.867	196.694
8. AREX	11.766.422	135,1	82,6	79,8	58.768	2.486.551	714.392
9. ORO MET	11.697.876	136,1	56,4	67,4	57.163	1.618.138	728.591
10. KOLDING	9.777.467	163,6	22,4	89,1	70.404	1.046.384	586.723
11. TRO - REZALNA ORODJA	9.190.744	110,3	146,2	89,5	28.548	1.024.929	652.890
12. ORODJARNA & INŽENIRING ALBA	8.833.746	113,0	82,4	97,3	46.147	933.128	528.035
13. STRUC KOVAČIJA	6.646.854	92,2	103,7	78,2	22.373	250.281	93.240
14. KERN	5.124.281	105,1	48,2	29,7	37.351	553.817	220.402
15. ORO ORODJARNA	5.083.383	196,4	34,8	21,7	63.318	1.137.742	555.660
16. RUJZ DESIGN	5.026.789	107,6	84,0	63,7	28.608	427.392	113.862
17. DAMATECH	4.441.441	115,7	16,8	64,5	74.903	760.306	271.476
18. FORSTEK	4.342.269	111,0	62,7	33,6	37.438	633.393	381.780
19. ORODJA ERHART	4.254.732	115,7	34,9	95,8	55.163	1.027.997	581.284
20. ORODJARNA IMENŠEK	4.101.507	127,3	31,4	99,5	49.711	690.043	365.079
21. ORODJARSTVO GORJAK	3.868.242	119,2	29,0	79,5	54.962	928.405	440.019
22. HALDER NORM+TECHNIK	3.766.967	114,0	12,0	20,0	64.510	365.065	311.972
23. IOTC	3.515.337	127,5	48,0	54,8	33.887	320.097	50.881
24. GLOBEVNIK	3.214.918	127,0	24,7	10,2	80.548	965.616	632.919
25. MVA	3.016.670	93,2	35,9	75,1	34.282	467.377	210.653
26. CAJHEN REZILNA ORODJA	2.986.190	104,4	28,8	17,9	57.759	685.637	148.305
27. METALTEC	2.803.460	91,1	14,5	10,9	24.550	60.177	44.752
28. TOVARNA KOS IN SRPOV	2.687.597	101,3	45,9	63,0	18.838	106.663	18.053
29. ORO 3 CNC	2.610.722	106,7	25,5	63,9	58.838	718.957	298.192
30. TELKOM-OT	2.531.946	113,3	19,6	50,1	58.185	560.161	252.467

Vir: Ajpes, javna objava podatkov

**gorenje**group  
Gorenje Orodjarna, d.o.o.

Bistvo orodja je v zahtevnosti izdelkov, ki jih lahko izdeluje  
V KRAJŠEM ČASU, Z MANJ OPERACIJAMI DO BOLJŠEGA PRODUKTA



# Orodjarji napovedujejo rekordno leto

**Slovenski orodjarji za letošnje in prihodnje leto napovedujejo rast prihodkov. Ob tem napovedujejo nove investicije in nekateri tudi dodatne zaposlitve.**

Maja Kalan

**»Posebno pozornost bomo namenili razvoju in usposabljanju zaposlenih.«  
Boštjan Ovsec,  
Kovinoplastika Lož**

Najboljši slovenski orodjarji so usmerjeni predvsem v izvoz in številni med njimi imajo že dolgoletno tradicijo delovanja. Eno takih je orodjarna Kovinoplastika Lož, podjetje, ki je svojo pot pričelo pred več kot 60 leti. Sami začetki Kovinoplastike Lož so povezani z orodjarstvom, v preteklosti pa je bil namen orodjarne predvsem podpora ostalim programom matičnega podjetja. V začetku 90. let prejšnjega stoletja se je

nekoliko bolj usmerila na zunanje trge in avtomobilsko industrijo.

## Cilj Kovinoplastike: »one stop shop«

V zadnjih letih so se v orodjarni (KovinoTOOLS) specializirali za izdelavo orodij za preoblikovanje pločevine. »Osredotočamo se na izdelavo kompleksnih orodij večjih dimenzij. V zadnjih štirih letih imamo nadpovprečno zasedene kapacitete. Večino orodij izvozimo, največ evropskim kupcem, poslujemo pa tudi z Rusko federacijo, Mehiko in Kitajsko,« nam je povedal direktor orodjarne Boštjan Ovsec.

Naročila za 2016 in začetek leta 2017 so že pridobili in kot pravijo, za letošnje leto načrtujejo rekordne prihodke, višje od 11 milijonov evrov. Svoje poslovanje nameravajo v prihodnje še razširiti, postati namreč želijo »one stop shop«, od razvoja izdelkov in prototipov, izdelave orodij do proizvodnje izdelkov, zaradi česar predvidevajo tudi dodatne zaposlitve.

»Vlaganje v razvoj, zaposlene in tržišče se je obrestovalo. Naša osnovna strategija je diferenciacija. Od konkurence se želimo razlikovati predvsem po kakovosti in obsegu spremljajočih storitev. S korektno izpeljanimi projekti izdelave orodij smo postali prepoznavni, kupci se vračajo z naročili, ugled naše orodjarne se povečuje. Vse to je vodilo v občutno povečanje prodaje,« razlaga Ovsec.

## Ravne Systems s premium podznanjkami

Viljem Pečnik, direktor prodaje pri Ravne Systems, članici Skupine SIJ, kamor spadajo tudi Noži Ravne, poudarja, da so že v preteklosti izvažali na zahtevne tuje trge, danes pa s stalnim vlaganjem v nove tehnologije in z lastnimi prodajnimi predstavništvi na ključnih trgih ZDA in Velike Britanije uspešno konkurirajo na globalnih trgih. Ravne Systems s programom industrijskih nožev nastopajo na področju rezilnih orodij za les, reciklažo, papir in kovine, izdelanih po meri za končne uporabnike. V tujini ustvarijo 91 odstotkov prihodkov, glavni trgi so z 61 odstotki še



Foto: Kovinoplastika Lož

Orodje za preoblikovanje pločevine

vedno trgi EU, vsako leto pa povečujejo tržne deleže v ZDA, Avstraliji in Aziji.

### Sinergije zaradi združitvev

Novo podjetje Ravne Systems s tem imenom sicer posluje od januarja letos, ko je družba Noži Ravne konec lanskega leta dokončala prevzem Sistemske tehnike. Hkrati pa potekajo aktivnosti za združitev nekdanjih Sistemske tehnike, Nožev Ravne in družbe Serpa, ki bodo po zaključku dokončno delovale kot Ravne Systems d.o.o., članica Skupine SIJ. Omenjena združitev prinaša sinergije na mnogih področjih poslovanja. »Prihodke bomo povečali z učinki navzkrižne prodaje, znižali proizvodne stroške z optimizacijo logističnih poti in obvladovanjem celotnega proizvodnega procesa od taljenja jekla do končnega izdelka znotraj skupine,« naštevajo v Skupini SIJ. Skupne sinergijske učinke so ocenili na približno dva milijona evrov letno in jih bodo v celoti lahko dosegali od leta 2017 dalje. Obenem načrtujejo tudi intenzivna vlaganja v višini 5,7 milijona evrov, kar naj bi glede na znesek naložb vseh treh podjetij v preteklem letu pomenilo kar dvakratno povečanje. »Postali bomo tudi eno najbolj tehnološko opremljenih in naprednih podjetij za obdelavo kovin v Evropi,« je ob začetku poslovanja Ravne Systems povedal njihov glavni direktor Peter Čas.

»Za leto 2016 načrtujemo 21 milijonov evrov prihodkov in EBITDA v višini 14 odstotkov,« napoveduje Pečnik in dodaja, da se bodo v prihodnje osredotočali v razvoj novih premium blagovnih podznamk ter iskali priložnosti v izdelkih z višjo dodano vrednostjo in visokimi tolerančnimi zahtevami.

**»Letos nameravamo ustvariti 15,2 milijona evrov prihodkov in nekaj več kot pol milijona evrov dobička.«**

**dr. Blaž Nardin,  
Gorenje Orodjarna**



Foto: Depositphotos



**EXOTERM-IT**